

01. SEPTEMBER 2026

Sind Ihre Verträge noch marktgerecht?

Messdienstleistungs-
“Grundversorgung”



Wie zufrieden sind Sie insgesamt mit Ihrem aktuellen Messdienstleister?



menti.com
7592 5330

Waiting for participants

Open Menti to edit



Replace this slide



Add Menti slides

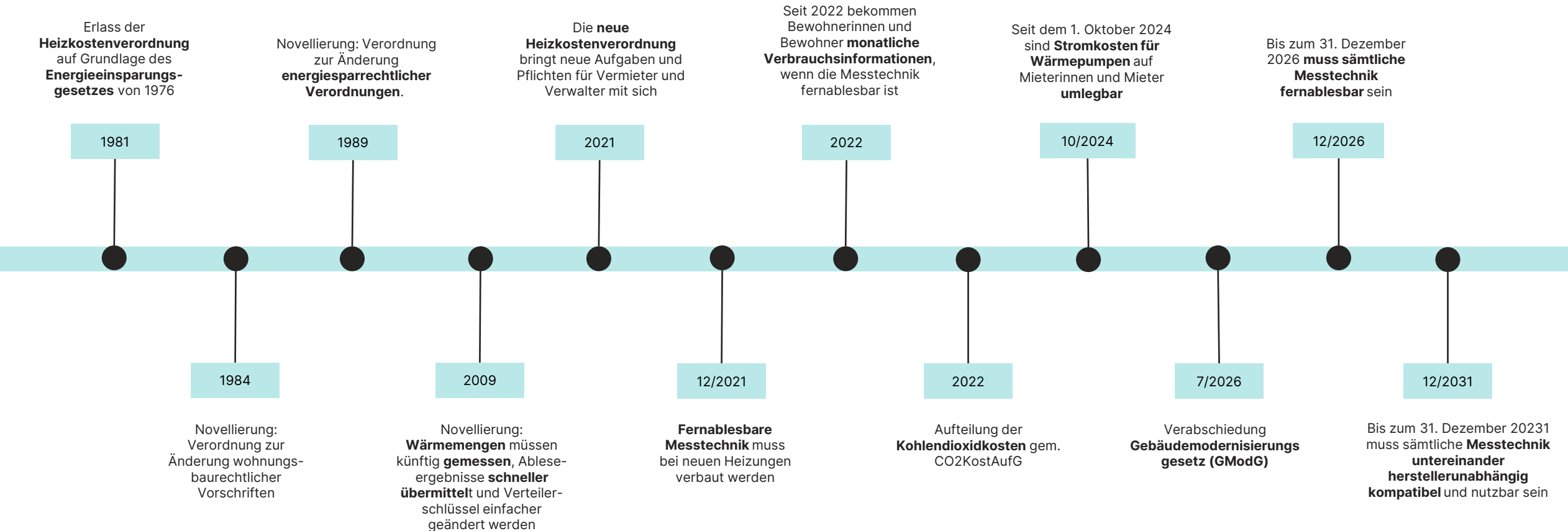


Befinden Sie sich in der Messdienstleistungs- „Grundversorgung“?



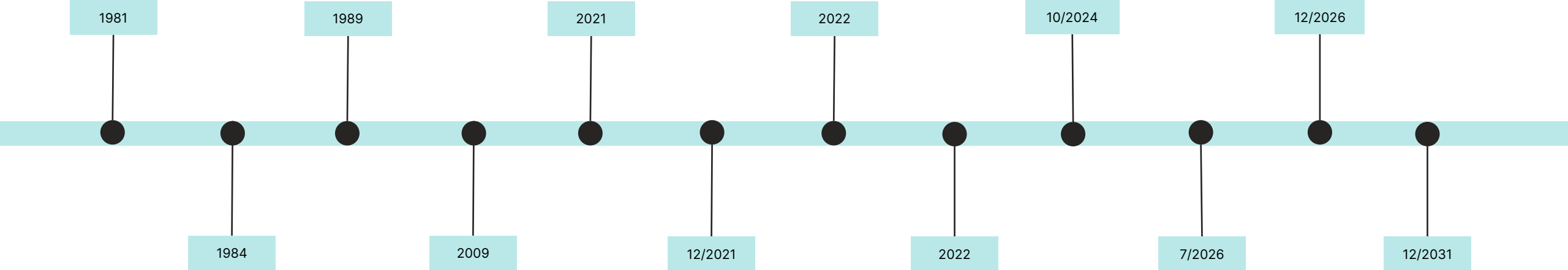
Übersicht der gesetzlichen Änderungen

Regulatorik und Novellierung im Laufe der Zeit



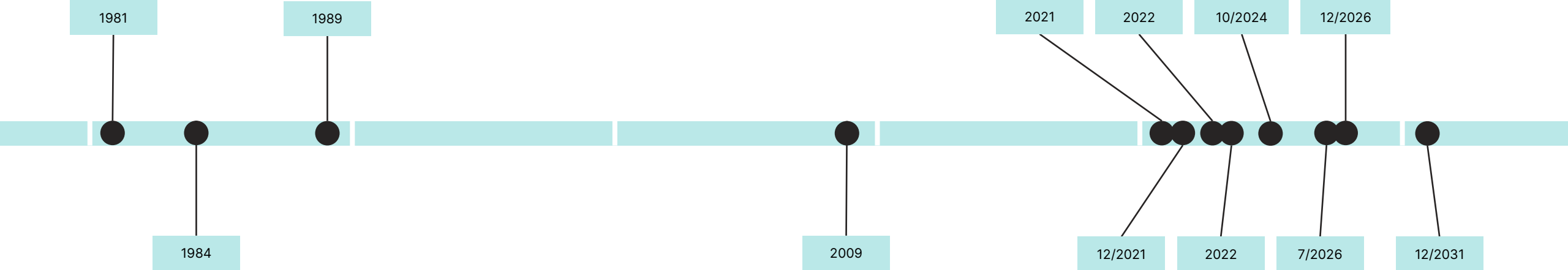
Übersicht der gesetzlichen Änderungen

Regulatorik und Novellierung im Laufe der Zeit



Übersicht der gesetzlichen Änderungen

Regulatorik und Novellierung im Laufe der Zeit



Warum historisch gewachsene Verträge heute riskant werden

Regulatorik, Digitalisierung und steigender Kostendruck verändern die Anforderungen an Verträge



Gesetze und Anforderungen

- Neue gesetzliche Vorgaben, Nachweispflichten und regulatorische Erwartungen
- Altverträge bilden diese Anforderungen oft nicht mehr vollständig ab

Folge: Haftungsrisiken, Nachsteuerung, Unsicherheit in der Umsetzung



Digitalisierung & Prozesssteuerung

- Digitale Arbeitsweisen, Portale und automatisierte Prozesse verändern die Leistungserbringung
- Viele Verträge kennen diese Leistungen und Schnittstellen noch nicht

Folge: Doppelaufwand, unklare Zuständigkeiten



Betriebskosten und Wirtschaftlichkeit

- Kosten für Personal, Energie, Dienstleister und Instandhaltung steigen
- Historische Vergütungsmodelle bilden den tatsächlichen Aufwand oft nicht mehr ab

Folge: Wirtschaftlichkeitsdruck, Diskussionen über Leistung und Vergütung

Was hindert Sie aktuell daran, Ihre Verträge auf den Prüfstand zu stellen?

0

Fehlende Zeit und interne Kapazitäten

0

Fehlende Markt- und Preistransparenz

0

Komplexe Vertragsstrukturen und Laufzeiten

0

Aufwand eines Dienstleisterwechsels

0

Eigentlich kein Handlungsdruck
- "es läuft ja irgendwie"

Mentimeter

TS

Open Menti to edit



Replace this slide



Add Menti slides



menti.com
7592 5330

Waiting for participants

Vier Hebel für zukunftsfähige Verträge

Verbindung von interner Klarheit mit aktuellen Marktstandards

Transparenz schaffen

Vertragsbestand und
Leistungen vollständig
erfassen

Anforderungen definieren

Leistungsbild, Zuständigkeiten
und Vergütung klar festlegen

Bestand vereinheitlichen

Vertragsvarianten reduzieren
und Standards etablieren

Zukunft absichern

Anpassungsmechanismen für
neue Anforderungen verankern

Raus aus der „Grundversorgung“

Die drei wichtigsten Erkenntnisse

01.

Altverträge bleiben
selten marktgerecht

02.

Wirtschaftlichkeit
umfasst auch internen
Aufwand

03.

Ein Marktvergleich
schafft Klarheit

Vielen Dank.

Timo Raschke
Senior Sales Consultant Residential

Timo.Raschke@westbridge-advisory.com
0151 - 29597429

